

Chambre d'Agriculture du Nord-Pas de Calais  
Vanessa Hucke - Vendre en GMS  
Service Diversification  
56 avenue Roger Salengro  
62051 St Laurent Blangy cedex

**Mardi 2 novembre 2021**

Hôtel d'entreprises - Salle Fenain  
Parc d'activités de Dorignies  
709 rue Jean Perrin  
59500 Douai

Responsable de stage :

**Anne PODVIN**  
[anne.podvin@npdc.chambagri.fr](mailto:anne.podvin@npdc.chambagri.fr)

Contact :

**Vanessa Hucke - 03 62 61 42 33**  
[vanessa.hucke@npdc.chambagri.fr](mailto:vanessa.hucke@npdc.chambagri.fr)

Aide au remplacement : le Service de Remplacement, une solution pour se former (réduction de 70€/jour et 105€ pour un JA).

La formation bénéficie d'un financement VIVEA.

Crédit d'impôt : tout chef d'exploitation ou associé exploitant au bénéfice réel peut bénéficier d'un crédit d'impôt : nbre d'heures de formation x SMIC avec limite de 40h (ex : 7h x 9,88 = 69,16€ de crédit d'impôt ou remboursés à un agriculteur non imposable).

Pour valider l'inscription un contrat sera envoyé par courrier aux participants avant leur entrée en formation. Ce contrat devra être présenté signé par le stagiaire dès le premier jour de la formation.

**Il est impératif de renvoyer le bulletin d'inscription avant le 25 octobre 2021.**

Le nom des intervenants, des formateurs, dates et le lieu sont donnés à titre indicatif. Une attestation de fin de formation est remise aux participants à l'issue de la formation.



[www.nord-pas-de-calais.chambre-agriculture.fr](http://www.nord-pas-de-calais.chambre-agriculture.fr)

**PROagri**  
POUR VOUS. AUJOURD'HUI. ET DEMAIN

FORMATION

**Vendre ses produits en Grandes et Moyennes surfaces**

**MARDI 2 NOVEMBRE**  
**de 9h30 à 17h30**  
**à DOUAI**



[www.nord-pas-de-calais.chambre-agriculture.fr](http://www.nord-pas-de-calais.chambre-agriculture.fr)



## ■ Objectifs

- ✘ Connaître les acteurs de la grande distribution et leur fonctionnement
- ✘ Connaître les étapes à suivre pour référencer ses produits
- ✘ Savoir adapter son produit et son organisation à la vente en Grandes et Moyennes Surfaces
- ✘ Appréhender les attentes des Grandes et Moyennes Surfaces pour travailler avec elles dans la durée



## ■ Programme

- ✘ **La grande distribution**
  - Le panorama des enseignes et leur mode de fonctionnement (Intégrés/ Indépendants)
  - Les avantages et inconvénients de la GMS comme circuit de distribution
- ✘ **Les étapes de la commercialisation**
  - Les attentes : des produits commercialisables et des tarifs « cohérents »
  - Les outils de commercialisation à développer
  - Le ciblage et le démarchage de ses clients
  - La contractualisation de la relation commerciale
- ✘ **Faire vivre la relation commerciale**
  - Les outils de communication pour faire émerger son offre
  - La gestion de l'administration des ventes
  - L'optimisation de sa logistique
- ✘ **Retour d'expériences sur les différentes enseignes**



## ■ Public

- ✘ Agriculteurs souhaitant vendre auprès de la GMS



## ■ Tarif\*

- ✘ **70€ pour les cotisants VIVEA** (chef d'exploitation, conjoint collaborateur, cotisant solidaire, aide familial).
- ✘ **210€ pour les non cotisants VIVEA** (salariés agricole et autres statuts) Vous êtes salarié agricole? Une part des frais d'inscription peut être prise en charge par OCAPIAT.



## ■ Intervenant

- ✘ François HENRY, Tout Près d'Ici

\*Repas en sus

Réponse impérative  
avant le 25 octobre

### VENDRE SES PRODUITS EN GRANDES ET MOYENNES SURFACES

Nom : .....

Prénom : .....

Adresse : .....

Tél. : ..... Mail : .....

N° SIRET : .....

Nom de la société : ..... Date et lieu de naissance : .....

☐ Eligible VIVEA

☐ Salarié agricole

☐ Autre

Participera à la formation et joint un chèque à l'ordre de l'agent comptable de la Chambre d'agriculture du Nord-Pas de Calais

☐ 70€ pour les cotisants VIVEA

☐ 210€ pour les non cotisants VIVEA

signature

(NB : L'inscription ne peut se faire qu'au nom d'une personne physique. Si c'est le conjoint salarié du chef d'exploitation qui participe à la formation, l'inscription devra bien être faite au nom du conjoint, avec le montant de participation correspondant. Les personnes en situation de handicap ou à besoin particulier sont invitées à nous contacter afin d'étudier ensemble la possibilité de suivre la formation).